

営業部長様へ

茨城県ひたちなか市新光町38番地
株式会社ひたちなかテクノセンター
TEL：029-264-2200

ビジネスプロフェッショナル養成スクール開講記念

**「売れない営業チーム」がたった2ヶ月で売上120%UPを実現した方法とは？
—チーム全員の業績を劇的に変える 無料体験セミナーの件—**

お世話になっております。ひたちなかテクノセンターと申します。

突然ですが、貴社では営業活動において下記のようなお悩みはございませんか？

- しっかり育成しているのに営業チームの業績がなかなか上がらない・・・
- 特定の営業マンだけ業績が突出しており、チーム内で業績差が大きくなっている・・・
- 現情勢下でどのようにして売上を上げればよいかわからない・・・

この度ご案内するセミナーでは、営業歴29年の講師がそのノウハウをもとに、さらに15年間経営コンサルタントとして各企業様の業績を改善した方法を無料で体験いただくことで、これらお悩みを全て解決することが可能です。

講師：木下隆之

27歳の頃に技術職から営業職へ転身し、その後様々な会社で営業マンからプレイングマネージャー、マネジメント職へとステップアップ。「営業力こそ不可欠」をモットーに2005年に営業代行業で創業。その後、2020年8月まで15年間コンサルティング会社を経営し組織開発・人材育成・事業再生などに携わる。2021年4月よりひたちなかテクノセンター企業支援部に所属し、ビジネスプロフェッショナル養成スクール講師として活動中。

特に法人営業チーム再生や新規客獲得にフォーカスした研修・ミドルマネージャー向けマネジメント力で、これまで数々の企業の営業成績を改善。最新理論と現場のリアルを融合させた研修スタイルで、受講者の行動が目に見えて変わるライブ感溢れる研修を実現します。



著書・雑誌メディア掲載実績多数

- ・独立初月から会社員時代の給料の2倍稼ぐ コングロマリット起業術
- ・会社ぐるみで新規顧客開拓の営業力を高める
- ・新規開拓の達人が教える新規顧客獲得の決め手 等

本セミナーを受けていただくことで、

- ・個々のスキルに頼り切った営業がなくなる
- ・今の売れない理由を突き止め、それを改善することができる
- ・営業が「チーム」として機能し、個々のスキルまで上がる

このようなことが自身で理解できるようになり、みるみるうちに業績が変わり始めます。

詳細資料もご用意しておりますので、ぜひ下記FAX返信よりお問合せくださいませ。

<無料体験セミナー詳細>

日時：7月8日（木）16時～ 7月22日（木）16時～ 8月5日（木）16時～
8月26日（木）16時～ 9月9日（木）16時～

場所：ひたちなかテクノセンター4階 第3研修室

※全て17：30まで 90分講座

※無料体験セミナー、上記日程にお越しいただけない方はZOOMでも対応いたします。

FAX：029-264-2203（24H対応）

（無料）体験セミナー参加希望

資料請求を希望

今後FAX不要

貴社名		お名前	
E-mail		@	
ご住所	〒	電話	
		FAX	