

受講料
無料

県北ものづくり産業活性化支援事業 「営業力強化塾」開設のご案内

2019年4月19日

平成29、30年度に続き、令和元年度も「営業力強化塾」を開設し、県北ものづくり企業の皆様を支援するために活動いたします。

- ◎新たな顧客創造を図りたい
 - ◎自社の営業力を強化し、営業人材を育成したい
 - ◎新製品や新事業を開拓したい
 - ◎現在直面している問題・課題に関して、多様な意見を吸収したい
 - ◎部下の顧客対応力強化を図りたい
 - ◎県北の他企業の方と情報交換を行いたい など
- をお考えの方、ご参加いただきますようご案内いたします。

【セミナー概要】

今年度は、昨年度よりさらに多様なニーズにこたえるために、コースを3種類用意いたしました。

コース区分	導入コース	基礎コース	実践コース
対象	茨城県県北モノづくり中小企業・小規模事業者 (大子町、常陸太田市、常陸大宮市、那珂市、北茨城市、高萩市、日立市、東海村、ひたちなか市) 昨年度一昨年度参加された企業の方も参加可能です。		
内容	「営業とは何か」 「自社に営業は必要か」 「顧客にとって営業とは」	課題解決型営業の理論と演習	参加企業の提起する課題を議論し解決案を導く
研修形式	講義・グループ討論	講義・グループ討論・宿題	課題提起・グループ討論・発表
提出物	事前：ヒアリング票 受講時：演習問題 事後：アンケート票、修了テスト	事前：ヒアリング票、 受講時：演習問題、 事後：アンケート票、 宿題、修了テスト	事前：課題シート、 受講時：討論結果表、 事後：アンケート票
研修回数及び実施 (予定) 日時	6/14(金), 7/19(金)	8/21(水), 9/13(金), 10/11(金), 11/13(水)	11/22(金), 12/13(金), 20/1/10(金), 2/7(金)
	13:30~17:00		
場所	ひたちなかテクノセンター	ひたちなかテクノセンターまたは ワークプラザ勝田	
講師	(株)日本能率協会コンサルティング シニアコンサルタント 前原 芳雄氏 (平成29年度、30年度に講師を担当。好評につき継続して講師を依頼)		

採用状況を年に1、2回調査させていただきます。

参加ご希望の方は、裏面に必要事項ご記入のうえ、FAXまたはメールでお申込ください。

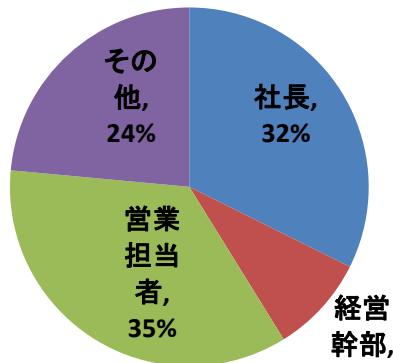
【連絡先】.029-264-2203

ishikawa@htc.co.jp

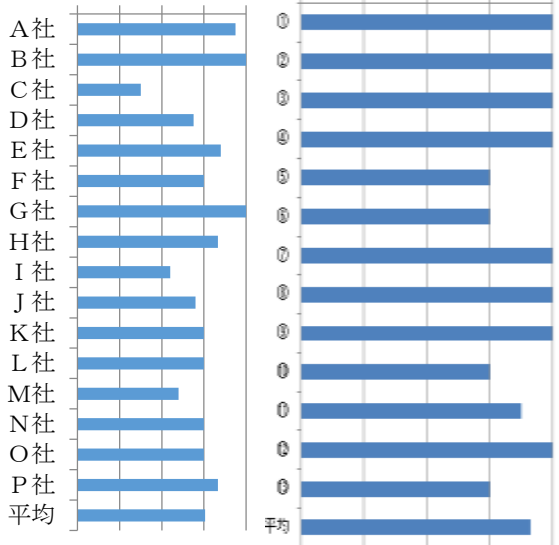
担当:石川

【H29,30年度の活動状況】

受講者の職種・地位（31社）



アンケート抜粋（5段階評価）
基礎コース（理解度） 1.0 2.0 3.0 4.0 5.0
実践コース（熱心な議論） 1.0 2.0 3.0 4.0 5.0



実践コースで提出された課題

セミナー	グループA	グループB	グループC
第1回	①営業の組織化 ②自社の営業は営業していることになるか	①一本柱を複数柱にした	①工場設備老朽化 ②人材不足（代表者依存）、後継者問題 ③付加価値創出
第2回	①単なる量産メーカーになりつつある ②主力製品受注少 ③主要顧客売上8割	①連携体活動のスムーズな運営	①社長自ら何でもやりたがる ②技術継承 ③加工単価が安い
第3回	①生産性向上／利益向上／売上拡大 ②社員の育成	①ある業界のシェアだけに偏り（多角化したい） ②繁閑差が大	①適正な作業量の受注
第4回	①繁閑差の是正 ②ある設備の稼働率向上	①下請け体質からの脱却	—
第5回	①ある作業の人的負担過大 ②設備の老朽化 ③社員のマルチプレーヤー化 ④収益力向上	①コア事業と他の事業とのバランス	①生産技術力、提案力、改善力の強化 ②新規営業に注力できない ③従業員の技術力 ④生産状況の見える化

アンケート回答からの抜粋

「既存顧客と新規開拓顧客にかかるコストの割合が1:5であるという意見は参考になりました」
 「モーターボートの船外機を売る例題があったが、受講生から色々な回答が出てすごく楽しかった」
 「自社の強みや特徴というのは、内部の人間からは理解できない部分が多いと感じました」
 「顧客の意思決定構造・キーパーソンを考える必要がある」
 「他社の悩みを一緒に解決するロールプレイが良かった」
 「同じ金型製作を行っていることもあり抱えている問題にかなり共通することが多く、自社にとっての勉強にもなりました」
 「討議の内容も自己の問題に直結したもので大変参考になった」
 「色々と熟考され、グループ配分されていると感じました」

【お申込】

営業力強化塾

講座名

導入コース 基礎コース 実践コース

社印 または
代表者印

（ご希望のコースを○で囲んでください） ※

会社名

代表者
氏名

フリガナ

受講者指名

所属

役職

TEL

Eメールアドレス

※ 複数名ご希望の場合は、この用紙をコピーして申し込みをお願いいたします。
 基礎コース、実践コースについては、後日改めて募集いたしますので、別途お申込が可能です。
 【個人情報の取り扱い】ご記入いただきました個人情報は、当該セミナーの実施運営にのみ利用させていただきます。